

「仕組み」こそが「持続的な儲け」を生み出す
売れる“仕組み”
教えます！

定員50名
**受講料
 無料**



講師紹介

販売力強化プロフェッサー
野村 忠史 氏 (中小企業診断士)
 [ナインソーツコンサルティング(株)]

来客数が伸びない…新規客がリピートしない…
 何かしなければと感じながらも、お金はかけられないし
 方法がわからない・・・そんな事業所様を対象に、累計
 400件以上のコンサルティングを行ってきた講師が
 「売れる仕組み」から「実践的な販促手法」までをお教
 えします。

来年10月の消費税率引き上げに備えて経営力強化を
 図りませんか？皆様のご参加をお待ちしております。

- 【内容】・消費税軽減税率制度について
- ・そもそも「売れる仕組み」って？
 - ・「お客様」はどんな人？
 - ・いったい「何」を売ればいいのか？
 - ・「顧客データ」をどう使う？
 - ・とっておきの「販促ツール」を使ってみよう！



1971年生まれ。営業会社入社後、最下位スタートであったが、独自ノウハウを構築し、1年後に200人のトップに。さらに80人中3人選出の最優秀賞に、新人2人を受賞させる。その後、15年間あらゆる業種業態で一貫して営業職と勤め、常に上位10%にキープ。営業コンサルとして独立後は、あらゆる業種業態に再現できる「売れる仕組み」を独自に考案し、2014年ナインソーツコンサルティング(株)を設立。累計400件以上のコンサルティングを通して、全国各地の中小企業の販路拡大・販売力強化支援を行っている。

日程：**9月26日(水)** 2018年
14:00~16:30

会場：四日市商工会議所 3階中会議室

〒510-8501 四日市市諏訪町2-5 TEL:059-352-8290
 URL <http://www.yokkaichi-cci.or.jp> ホームページから申込可

受講料：無料
 対象者：すべての事業者
 定員：50名 ※申込み先着順
 主催：四日市商工会議所

※車でお越しの場合は、周辺の有料駐車場をご利用下さい。(駐車料金は、ご自身でのご負担となりますのでご了承ください。)

受講申込書 FAX.059-355-0728

四日市商工会議所 宛 経営支援課/吉田・川谷

※9月21日(金)までにFAX・郵送にて、又はHPからお申込み下さい

事業所名		業種	製造・建設・小売・卸売・サービス・飲食・その他
所在地		従業員数	名 ※パート・アルバイトを除く
受講者名	① ②	連絡先	TEL : FAX :

※ご記入いただいた個人情報は、本セミナー開催における本人確認、参加者名簿及び、セミナーに関する目的のみに使用します。