



中国向け輸出食品バイヤーによる

海外展開セミナー「海外販路開拓における成功の秘訣 バイヤーが求めるもの」

## & 第9回 中国向け輸出食品バイヤーとの「商談会&相談会」

顧客数 300 社を超える中国の日本食品ビジネス第一人者のバイヤーから食品輸出で成功する秘訣が聞ける！さらに商談 or 相談ができるチャンス！

【セミナー】 少人数で実例や意見交換を交えたセミナーです。(セミナーのみの参加もOK)

日時：平成 29 年 6 月 14 日 (水) 10:00~11:00 / 会場：四日市商工会議所 3 階会議室

定員：10 名 / 講師：モリタフーズ(株)代表取締役 君島 英樹 氏

- ・海外で売るために考えるべきこと、やるべきことは？
- ・売れる商品ってどんな商品？
- ・定番化される商品を目指すには？
- ・どんな輸入規制があるの？
- ・海外販路の開拓がなかなかうまくいかないのは何故？
- ・商品パッケージは変えた方がいいの？デザインは？
- ・販路開拓はどうやって行うの？

### 【商談&個別相談会】

日時：平成 29 年 6 月 14 日 (水) 11:00~17:00  
15 日 (木) 10:00~17:00

会場：四日市商工会議所 3 階会議室

対象：三重県内の食品メーカー (問屋・商社不可)

商談時間：各社 30 分程度 (時間は申し込み受付後調整)

取引形態：国内買取 (決済) 形式 (複雑な輸出手続きは不要)

募集：10 社程度

バイヤー：モリタフーズ(株)代表取締役 君島 英樹 氏

[鈴漣 (天津) 国際貿易有限公司 董事長・総経理]

申込：6 月 9 日 (金) までに裏面の申込書でお申し込み下さい。(FAX:059-355-0728)

※個別相談でも可

### 商談商品/食品全般

(各種加工食品、酒類、飲料等)

#### ★例えばこんな商品

- ①めんつゆ《特徴があるもの》
- ②ドレッシング
- ③焼肉のタレ
- ④減塩醤油
- ⑤簡単に調理できる調味料《例：〇〇の素》
- ⑥ふりかけ
- ⑦味噌
- ⑧鍋つゆ《年間商品として販売しているもの》
- ⑨ユニークなコンセプトの商品《例：梅酢醤油》
- ⑩寿司酢
- ⑪日本酒
- ⑫麺類
- ⑬飲料 他
- ⑭ゴマを使った商品

《上記以外にも様々な商品をご提案下さい》

◎冷凍食品もOK!

#### <商談対象外の商品>

- ・10 都県 (福島、宮城、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、新潟、長野) で製造された原材料を含むもの。
- ・賞味期限が 10 か月未満のもの。(お気軽にご相談下さい。冷凍商品除く)
- ・牛、豚、鶏、羊の肉やエキスを使用しているもの (豚ゼラチン含む)
- ・原材料を開示できないもの (添加物含む)

※その他中国の輸入規制等で対象外になる場合があります。ご不明な点はお気軽にご相談下さい。



やる気と根気で海外販路開拓が実現できます！

モリタフーズ(株) 代表取締役 君島 英樹 氏

<バイヤー紹介>

1996 年より中国で日本食の販売に着手。北京・天津・上海地域を中心とした日系およびローカル百貨店、スーパー等 (伊勢丹・イオン等) に独自の販売チャンネルを有し、ナショナルブランドのみならず、地方の特産品等の販売実績も多数。

# 【商談会&個別相談会 参加申込書】

申込先/FAX 059-355-0728  
四日市商工会議所 海外展開支援室

企業・団体名		所属会議所 該当に <input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/> 会員(会議所名: ) <input type="checkbox"/> 非会員(非会員でのお申込みも可)	
住所	〒 -	TEL/FAX	TEL ( ) FAX ( )	
お名前		所属・役職		
メールアドレス	※お申込み後の連絡に使用させていただきますので、ご担当者様のアドレスをご記入願います。 @			
参加申込 商談希望時間帯	参加希望に <input checked="" type="checkbox"/> チェックをして下さい。 ※ご希望のもの全てにチェックをして下さい。なお、商談時間・個別相談時間は四日市商工会議所が調整します。 <input type="checkbox"/> セミナーに参加 <input type="checkbox"/> 商談を希望 <input type="checkbox"/> 個別相談を希望 ⇒「商談」又は「個別相談」をご希望の場合、下記の希望日と時間に <input checked="" type="checkbox"/> チェックをして下さい。 <input type="checkbox"/> 6月14日… <input type="checkbox"/> 11:00~12:00 <input type="checkbox"/> 13:00~15:00 <input type="checkbox"/> 15:00~17:00 <input type="checkbox"/> どの時間帯も可 <input type="checkbox"/> 6月15日… <input type="checkbox"/> 10:00~12:00 <input type="checkbox"/> 13:00~15:00 <input type="checkbox"/> 15:00~17:00 <input type="checkbox"/> どの時間帯も可			
商談希望商品①		<input type="checkbox"/> 要冷凍	賞味期限 ※1年以上(最低 10M)	日
商談希望商品②		<input type="checkbox"/> 要冷凍	賞味期限 ※1年以上(最低 10M)	日
商談希望商品③		<input type="checkbox"/> 要冷凍	賞味期限 ※1年以上(最低 10M)	日
相談内容	※個別相談をご希望の場合、相談内容についてご記入下さい。			

★上記申込書を四日市商工会議所までFAXもしくはメールでお送り下さい。>>> **申込締切: 6月9日(金)**

## <商談会参加者の声>



**麺類メーカー 営業担当(北勢地域) / この商談会が初めての海外チャレンジでした**

▼輸出実績 / 本商談会を契機に蕎麦、素麺、うどん等を輸出。北京、天津の日系やローカルスーパー、百貨店等で定番化商品として販売中。▼経緯 / 第1回目の商談会以降、毎回参加。商品及び商品パッケージの改良等に取り組み、北京のモリタフーズ展示会に参加。輸出アイテム数も徐々に拡大。▼メリット / 時間を掛けた準備が必要だが、適切なアドバイスのもと、最小限のリスクとコストで中国市場への販路開拓をスタートできた。



**レトルト食品メーカー 営業担当(北勢地域) / 難しいと聞いていた中国輸出が実現しました**

▼輸出実績 / 本商談会を契機に2種類のレトルト食品を輸出。北京、天津の日系やローカルスーパー、百貨店等で定番化商品として販売中。▼経緯 / 第1回目の商談会以降、毎回参加。君島氏のアドバイスにより中国輸出が可能。▼メリット / 中国市場と中国の輸入規制を熟知した君島氏のアドバイスで、難易度が高いと言われる中国市場への販路開拓をスタートできた。



※本商談会を契機に発生した取引等に関するトラブル・損害については、当所は責任を負いかねますので、ご了承の上お申し込み下さい。

<問い合わせ先/お申込み先>

四日市商工会議所 海外展開支援室

(担当: 秋田、大市)

(TEL) 059-352-8194 (FAX) 059-355-0728

(メール) kaigai@yokkaichi-cci.or.jp