

経営計画を作成して 売上向上！

人口が減少し、顧客獲得のための販路開拓がますます重要な経営課題となる中、自らの事業を足元から見直し、経営の方向性を定めるためには経営計画を作成することが必要です。また、平成25年度に創設された「小規模事業者持続化補助金」をきっかけに経営計画を作成した事業者は約6割に上り、採択された事業者のうち約97%は新たな取引先や顧客を獲得する、約90%は売上が増加すると回答しています。

本セミナーでは、売上向上を実現するための経営計画作成により得られる効果や作成のポイントをわかりやすく説明します。

この機会に是非ご参加ください。

講師

日時 平成28年 **2月8日** (月)

14:30~16:30

会場 四日市商工会議所 1階ホール

近鉄四日市駅より徒歩7分、JR四日市駅より徒歩10分
車でお越しの場合は周辺の有料駐車場をご利用下さい。
なお、その際の駐車料金は各自のご負担となります。

受講料 会員：無料 非会員：2,000円

申込方法 当所HP、または下記受講申込書に必要事項を
ご記入の上 FAXにてお申し込み下さい。

申込・連絡先 四日市商工会議所 経営支援課

TEL 059-352-8290 FAX 059-355-0728

URL <http://www.yokkaichi-cci.or.jp>

(株)ネクストフェイス 代表取締役

ひがしかわ じん

東川 仁 氏

【講師プロフィール】

大阪の地域金融機関にて13年間、中小企業に対する相談業務・融資審査業務に従事。その経験を生かし、資金調達コンサルタント/経営コンサルタントとして独立。当時「貸し渋り」「貸し剥がし」を受けていた顧客に対し主に資金調達に関する支援を行う。

現在は、「資金調達力の高い中小企業にするために」をキーワードに、「事業計画・経営計画作成」・「経営革新計画策定」・「販売促進」・「資金調達支援」を中心に業務を行っている。また、講演実績も数多く、内容は事例が多く大変わかりやすいと好評を得ている。

【主な講座内容】

- ◎なぜ経営計画が必要なのか？
- ◎経営計画を作成することにより得られる効果
- ◎経営計画を作成する際のポイント
- ◎質疑応答

経営安定セミナー 『経営計画を作成して売上向上』 参加申込書 FAX. 059-355-0728

※切り取らず A4サイズのまま送信してください。

事業所名	(会員・非会員)	連絡先 TEL	—
所在地		FAX	—
受講者名		受講者名	

※2名以上でご参加の場合は、お手数ですが本申込書をコピーしてお申し込みください。

※ご記入いただいた情報は、商工会議所からの各種連絡・情報提供のために利用するほか、参加者の実態調査・分析のために利用します。