

レイアウトマスター®認定コース

全5回 + 認定試験 第四期生 募集！**第1回 11/21（火）開講**

■ 対象：本部マネージャー、SV、店長・サブ店長クラスの方

貴社の、人材育成をお手伝いいたします！

「店舗コンサルティングを社内の人材で行えたら・・・」

「今まで店頭レイアウトはベテランスタッフの経験値に頼って来たけど、そろそろ若手を育成しないと・・・」

それなら、**店舗コンサルタントのスキルを身に付け、「レイアウトマスター®」資格を取得できる、「レイアウトマスター®認定コース」**が早道です。**社内インストラクター養成、エリアマネージャー・SV、店長クラスの方々の能力開発講座**として大好評です！

レイアウトマスター®認定コースの特徴

- 什器レイアウトや商品陳列から、売上データ分析、スタッフとのコミュニケーションスキル、マーケティングの基礎、お客様の購買行動を誘発する「キャッチコピー」の作り方、まで店舗運営の幅広い知識とスキルが身につきます。
- 店舗コンサルタント「レイアウトマスター®」の資格が取得できます！
※資格取得者は、「レイアウトマスター®協会」に加入していただけます。
詳しくはKサポートまでお問い合わせくださいませ。
- **オンライン・対面 どちらでも受講が可能！**
全国どこからでも受講できます。
休んだ時のフォローもバッチリ、安心！

**レイアウトマスター®
資格取得者として、****現在23名の方が活躍中！**

※2023年10月時点

■ご勤務先■

商業施設運営部門、
アパレル専門店、
食品会社、百貨店 など

第四期 日程 & カリキュラム

第1回 11/21（火）

- ・ レイアウトマスター®に出来ること
- ・ レイアウトマスター®の法則を学ぶ前に知っておきたいこと
- ・ レイアウトマスター®15の法則

第2回 12/11（月）

- ・ レイアウトマスター®15の法則
- ・ マーケティング戦略思考

第3回 2024年 1/23（火）

- ・ レイアウトマスター®15の法則
- ・ レイアウトマスター®の法則をどのように伝えるか（ロールプレイング）

第4回 2/22（木）

- ・ レイアウトマスター®15の法則
- ・ コミュニケーション法

第5回 3/21（木）

- ・ お客様の購買行動を誘発する仕組み
- ・ 最後のツメ POPの役割
- ・ レイアウトマスター®の法則（ロールプレイング）

第6回 4/23（火）

認定試験

※認定試験は会場でのみの実施となります。

受講費

期間限定価格 お一人様

¥198,000（税込み） ← 通常 ¥398,000（税込み）

講師

阪本 浩康株式会社Kサポート
教育研修事業部 インストラクター駅立地商業施設
駅ナカ・お土産屋さんの
スペシャリスト！

近鉄百貨店入社後、百貨店の教養用品、家具・寝装品、家庭用品の分野で管理運営のほか、海遊館、ウェスティン都ホテル京都等の店外ショップでも、販売、スタッフ育成、売場運営を担当。2017年より、Kサポート 臨店販売力強化担当として活躍。主に「レイアウトマスター®法則」のノウハウを使い、近鉄百貨店をはじめ商業施設などの販売力強化に携わる。

会場

Kサポート セミナールーム（近鉄百貨店 上本町店 11階）

〒543-8543 大阪市天王寺区上本町6-1-55