

新たな販路開拓へ！ 売れるサイト構築に不可欠な

ストーリーづくり 実践編



主催：四日市市創業応援隊



【講師】
小宮山 真吾 氏
(こみやま しんご)

【主な講座内容】

- ネットショップ立ち上げ
テクニック
- ロールプレイによる
「売れるシナリオ」づくり

【プロフィール】

全国商工会連合会「経営革新塾」

(2010年度IT戦略的活用コース)

全国1位 全国高評価講師

(一社) ジャパンEコマースコンサルタント協会

特別講師

(一社) ビジネススキル協会(NSMR)

認定講師

一般財団法人ネットショップ能力認定機構

認定講師

【著書】

「はじめてのネットショップ開店・運営講座」

(技術評論社)

売れるサイト構築に一番必要なのは、商品購入、問い合わせまでの流れをつくること。ポイントは、商品やサービスが売れるまで徹底に行う「店員とお客さんのロールプレイ」。お客さま像を家族構成・性格・かかえる課題まで具体的に描いた上で、お客さまが欲しいと思う要素を対話からつかみます。

商品やサービスのウリや強みは？お客さまの悩みや解決に商品やサービスはどう役立つのか、お客さまをハッピーにさせるのは何か？

「売れるサイト構築に不可欠なストーリーづくり」の極意を、とことん詰めていくプロセスを体感してください。

開催日時

7月1日(金)
18:30~20:30

会場

四日市商工会議所 1階 ホール

駐車場がございませんので、車でお越しの場合は周辺の有料駐車場をご利用ください。

受講料

無料

申込・連絡先

6月29日(水)までに下記HP、または申込書に必要事項をご記入の上FAXにてお申し込みください。

四日市商工会議所 経営支援課

TEL:059-352-8290 FAX:059-355-0728

URL: <http://www.yokkaichi-cci.or.jp/> e-mail: sogyo@yokkaichi-cci.or.jp

「新たな販路開拓へ！売れるサイト構築に不可欠なストーリーづくり 実践編」参加申込書

FAX:059-355-0728 ※切り取らずに送信してください。

フリガナ		年齢	住所	〒	創業の有無
参加者名					☐ 創業前 ☐ 創業済
電話番号			FAX		上記に☑を付してください
メールアドレス			事業所名 (開業済の方)		